

BeeProd®

Production be easy



Modulo

Lead CRM

Il modulo Lead CRM di BeeProd ti consente di gestire i tuoi clienti e le tue attività di vendita in modo efficace. Puoi tenere traccia di tutte le interazioni con i potenziali clienti, rendendo più facile convertire lead in vendite. L'interfaccia utente è intuitiva e moderna, quindi puoi lavorare più velocemente e in modo più efficiente. Puoi anche accedere al CRM da dispositivi mobili, permettendoti di gestire i lead ovunque tu sia.

Interfaccia Utente e Accesso Mobile

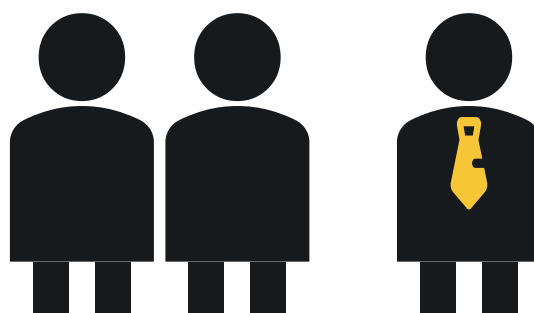
Interfaccia Utente Moderna: BeeProd offre un'interfaccia utente intuitiva, con filtri intelligenti per una migliore panoramica delle attività di vendita.

Accesso Mobile: È possibile accedere al CRM anche da dispositivi mobili, garantendo la flessibilità nell'uso del sistema.

Gestione dei Contatti

Fonti Varie dei Contatti: I contatti vengono generati da varie fonti come e-mail, chiamate VoIP, social media, visite al sito web, eventi, ticket di assistenza, ecc.

Deduplicazione Automatica: La deduplicazione propone di unire i contatti duplicati durante la conversione in opportunità.



Automatizzazione delle Attività

Invio di Preventivi: Invia preventivi standard facilmente e gestisci le pipeline trascinando e rilasciando gli elementi.

Organizzazione delle Chiamate: Le chiamate pianificate vengono organizzate in modo da garantire una transizione fluida tra le attività.

Personalizzazione e Analisi

Personalizzazione della Pipeline: Personalizza la pipeline aggiungendo descrizioni delle fasi.

Analisi dei KPI: Analizza i canali di opportunità, KPI nel tempo e statistiche sulle fonti delle vendite potenziali.

Pag. 1/2

UpNova Group S.r.l.

P.Iva: 08702030720
Via EX SS 604 per Alberobello 26
70015 Noci (BA)
Tel: +39 080 9877791
E-mail: info@beeprod.it



UNI EN ISO 9001:2015 IQ-0122-07
UNI EN ISO 14001:2015 IE-0922-06
UNI CEI EN ISO/IEC 27001:2017 IIS-0223-02
LCA (UNI EN ISO 14040 e 14044) ILCA-0922-04

BeeProd® è un marchio registrato UpNova Group S.r.l. progettato e sviluppato da 360 Consulenza S.r.l.s.

UP UPNOVA
GROUP

360consulenza.com

BeeProd®

Production be easy

Modulo

Lead CRM



Comunicazioni e Integrazioni

Campagne Personalizzate: Le campagne permettono di inviare e-mail automatiche personalizzate in base alle attività e segmenti dei contatti.

Integrazione E-mail e VoIP: Tutte le comunicazioni e-mail sono associate automaticamente alle opportunità corrette. Integrazione VoIP per gestire chiamate direttamente dal browser e automatizzare azioni successive.



Gestione Attività e Ticket

Organizzazione delle Attività: Organizza e programma attività e chiamate per ogni opportunità.

Gestione dei Ticket: Gestione centralizzata delle richieste di assistenza tramite ticket.

Tracciamento e Analisi dei Lead

Tracciamento delle Fonti: Traccia l'origine dei lead utilizzando il tracciamento UTM nelle campagne di marketing.

Analisi delle Performance: Ottieni statistiche sulle fonti delle vendite potenziali per valutare il ritorno sugli investimenti delle campagne di marketing.

Altre Funzionalità

Live Chat e Chatbot: Live Chat e Chatbot per interagire con i visitatori del sito web.

Registrazione delle Chiamate: Registrazione delle chiamate nel sistema e suggerimento di azioni successive.

Dashboard Personalizzate: Dashboard personalizzate per monitorare le attività e condividere con il team.

Pag. 2/2

UpNova Group S.r.l.

P.Iva: 08702030720
Via EX SS 604 per Alberobello 26
70015 Noci (BA)
Tel: +39 080 9877791
E-mail: info@beeprod.it



UNI EN ISO 9001:2015 IQ-0122-07
UNI EN ISO 14001:2015 IE-0922-06
UNI CEI EN ISO/IEC 27001:2017 IIS-0223-02
LCA (UNI EN ISO 14040 e 14044) ILCA-0922-04

BeeProd® è un marchio registrato UpNova Group S.r.l. progettato e sviluppato da 360 Consulenza S.r.l.s.

UP UPNOVA
GROUP

360consulenza.com